

il passaparola per le aziende

Quante volte vi hanno rivolto la domanda:

Conosci qualcuno che...?

e quante volte l'avete rivolta voi?

La risposta che cercavi, ora c'è:

Chiedilo a

Direct▶2Business
Soluzioni per le aziende

Un network
di aziende selezionate
da utilizzare e consigliare
certi di fare bella figura

www.direct2business.it

Direct2Business

Soluzioni per le aziende

COS'È DIRECT2BUSINESS

D2B è il moderno "passaparola" **professionale** che mette in contatto le aziende con gli specialisti di ogni settore, professionisti selezionati e personalmente testati da D2B.

D2B opera come un dinamico **network commerciale** che racchiude le principali professionalità di cui ogni azienda normalmente si avvale offrendo un servizio completo, fatto di **attività** tra loro diverse e **complementari** ma tutte caratterizzate da un denominatore comune: la **passione** e la **professionalità** di tutte le persone coinvolte.

LA FORZA DEL NETWORK, L'AUTONOMIA DEI SINGOLI

Direct2Business è l'attività commerciale condivisa di un **gruppo selezionato di aziende** finalizzata alla promozione dei loro servizi o prodotti con l'obiettivo di offrire ai clienti la certezza di **soddisfare le proprie esigenze** affidandosi a professionisti selezionati.

Direct2business non ha venditori ma consulenti che, durante le visite nelle aziende, aiutano a **individuare le soluzioni** e i partner più adatti alla **soddisfazione delle esigenze** del cliente, siano esse di miglioramento del servizio o di risparmio economico, nel breve, medio o lungo periodo.

L'attività svolta da Direct2Business ha lo scopo di creare rapporti commerciali diretti tra "cliente" e "fornitore" senza intermediazione da parte di terzi con un conseguente **risparmio di tempo** e di **risorse economiche**.

www.direct2business.it



METODO

D2B propone i servizi delle aziende affiliate tramite:

Visite in azienda: i nostri consulenti commerciali hanno il compito di presentare il progetto "D2B" facendo un'analisi delle necessità immediate e consolidate in termini di consumi e di servizi approvigionati così da individuare, insieme al cliente una selezione delle professionalità offerte da D2B in grado di soddisfare le esigenze più significative e urgenti e di pianificare quelle di medio-lungo periodo.

Sito internet: presenta in formato web le caratteristiche del progetto e dei servizi offerti da "D2B" proponendo le schede delle aziende affiliate rintracciabili per categorie merceologiche e per area geografica di interesse. Sempre aggiornato, si trovano le informazioni principali di ogni azienda affiliata, le loro proposte e le novità in tempo reale.

E' possibile inoltre richiedere la visita del consulente commerciale compilando l'apposito form. Se sei cliente avrai accesso ai report di valutazione degli affiliati che anche tu, con i tuoi giudizi, avrai contribuito ad aggiornare aiutandoci a garantire performance qualitative di eccellenza. I visitatori non clienti avranno invece accesso alla consultazione di giudizi sintetici per categoria merceologica.

Passaparola. Questo strumento permette di informare subito partner, clienti e fornitori dell'esistenza di D2B, attraverso l'invio di una mail dal sito...proprio come il più classico dei "passaparola".











Newsletter: vuoi essere sempre aggiornato sulle iniziative, le novità e le campagne di "D2B"? registrati gratuitamente e senza impegno alla newsletter sul nostro sito internet.

Wizard: Se tra i servizi offerti dalle aziende aderenti a D2B non trovi il prodotto o il servizio che cerchi, puoi attivare il nostro wizard mandando una mail e specificando quello che cerchi e per quando ti serve. Il nostro staff si attiverà insieme a te per risolvere il tuo problema quanto prima proponendo nominativi di aziende selezionate in grado di soddisfare le tue richieste.



LE PROFESSIONALITÀ OFFERTE

D2B raccoglie e propone nel proprio network le professionalità di una trentina di aziende operanti nei seguenti settori:

-  CONSULENZA LEGALE E INFO COMMERCIALI
-  AMMINISTRAZIONE E FINANZA
-  QUALITÀ E SICUREZZA
-  MARKETING E COMUNICAZIONE
-  PUBBLICITÀ E VISUAL COMMUNICATION
-  STAMPA E CARTOTECNICA
-  HARDWARE E MACCHINE UFFICIO
-  WEB E INFORMATICA
-  ARREDAMENTI PER UFFICIO E CONTRACT
-  TRASPORTI E LOGISTICA



D2B, IL PASSAPAROLA IN 5 MOSSE

Usufruire dei servizi di D2B è semplice ed immediato.

1. **Registri** la tua azienda sul sito
2. **Scegli** i servizi di cui hai bisogno
3. **Contatti** l'azienda e ti accordi sulle condizioni
4. **Usfruisci** del servizio
5. **Esprimi** il tuo livello di soddisfazione



www.direct2business.it

PERCHÉ UTILIZZARE I SERVIZI DI D2B?

Usare i servizi Direct2Business è conveniente e semplice come un “passaparola” perché:

È immediato:

- È sufficiente registrare sul sito la propria azienda e/o richiedere la visita del consulente D2B
- Non è richiesta alcuna quota associativa o adesione
- Non crea nessun vincolo contrattuale

È vantaggioso:

- Si risparmia evitando aumenti di costo dovuti ai ruoli di inutili intermediazioni, broker o agenzie
- Si risparmia tempo rivolgendosi direttamente al referente più qualificato
- Si ha la totale libertà di scegliere solo i servizi di cui avvalersi
- Gestendo il rapporto diretto cliente-fornitore è garantita la massima trasparenza nei rapporti commerciali

È professionale:

- Ogni attività richiesta è svolta sempre da uno specialista
- Il rapporto diretto cliente-fornitore garantisce l'attribuzione diretta delle responsabilità
- Le aziende aderenti sono state selezionate per standard qualitativi oltre che essere personalmente conosciute
- I clienti che usufruiscono dei servizi offerti dagli affiliati a D2B possono esprimere una valutazione di gradimento del servizio di cui hanno beneficiato

 **Andrea Dell'Orto**

Cell. 347.2596714 - a.dellorto@direct2business.it

 **Leopoldo Capucci**

Cell. 335.5809811 - l.capucci@direct2business.it